



KAKO REGISTROVATI SVOJ BIZNIS U SRBIJI (I KOJA PRAVNA FORMA JE NAJBOLJA)

WWW.KLUBPREDUZETNICA.RS

SADRŽAJ

O autorima	03
Prvi koraci u preduzetništvu	05
Šta treba da znate pre nego što pokrenete biznis	
Planiranje i istraživanje tržišta	
Izbor pravne forme	07
Prednosti i mane preduzetnika, DOO, zadruge i drugih formi	
Poreske i administrativne implikacije	
Procedura registracije	08
Kako registrovati svoj biznis u Srbiji	
Dokumentacija i koraci kod APR-a i Poreske uprave	
Finansijsko vođenje i obaveze	10
Vođenje knjiga, doprinosa i poreza (saveti Danijele Gajić)	
Upravljanje računima, štednja i budžet preduzetnika	
Zaključak	12

O AUTORIMA



Danijela Gajić, knjigovođa

Zdravo, ja sam Danijela Gajić, diplomirani knjigovođa sa višegodišnjim iskustvom u radu sa preduzetnicama i malim biznisima. Strastveno podržavam žene da razumeju svoje finansije, optimizuju budžet i donose pametne finansijske odluke. Kroz svoj rad sam videla koliko pravilno vođenje finansija može da osnaži žene i omogući im da sa samopouzdanjem razvijaju svoj biznis. Radujem se što mogu da podelim svoje znanje u ovom vodiču i pomognem ženama da steknu finansijsku sigurnost i kontrolu nad svojim novcem.

Milena Veličković, pravnik

Zdravo, ja sam Milena Veličković, pravnica specijalizovana za registraciju preduzeća i korporativno pravo u Srbiji. Posvećena sam tome da preduzetnice vode kroz sve pravne procedure pokretanja i vođenja biznisa, kako bi bile sigurne u svoja prava i obaveze. Kroz višegodišnje iskustvo u savetovanju startapova i malih preduzeća, videla sam koliko pravno znanje može osnažiti žene da grade uspešne i zakonite biznise. Uzbudjena sam što mogu da doprinesem ovom vodiču i podržim žene na njihovom preduzetničkom putu.

UVOD

POSTANITE PREDUZETNICA U SRBIJI – SAZNAJTE KAKO REGISTROVATI BIZNIS I IZABRATI NAJBOLJU PRAVNU FORMU

Ovaj vodič je kreiran da vam pruži jasne i praktične informacije o pokretanju biznisa u Srbiji. Naučićete kako da pravilno registrujete preduzetničku delatnost ili društvo sa ograničenom odgovornošću, koje su prednosti i obaveze svake pravne forme i kako da izbegnete česte greške u procesu registracije.

Cilj vodiča je da vas osnaži da sa sigurnošću preuzmete kontrolu nad svim administrativnim, pravnim i finansijskim aspektima svog biznisa. Pružićemo vam korak-po-korak uputstva, praktične savete i preporuke naših stručnjaka – knjigovođe i pravnika – koji će vas voditi kroz proces registracije, poreske obaveze i vođenje poslovanja.

PRVI KORACI U PREDUZETNIŠTVU

POKRETANJE BIZNISA U SRBIJI ZAHTEVA PLANIRANJE, PRAVNO ZNAJANJE, ISTRAŽIVANJE TRŽIŠTA I BUDŽETIRANJE.

Pravna i poreska znanja

Pre nego što pokrenete biznis, važno je razumeti zakonske obaveze, poreze, registraciju firme, dozvole i sve pravne korake. Istražite koje forme preduzetništva su dostupne, kako funkcioniše knjigovodstvo i koje odgovornosti imate kao vlasnik. Ovo znanje će vam pomoći da izbegnete kazne, nepotrebne troškove i probleme sa državnim organima. Planirajte svaki korak i zapišite proces da biste lakše pratili napredak i izbegli greške.

Analiza tržišta

Pre nego što uložite vreme i novac, istražite tržište, identifikujte konkurenciju i potencijalne klijente. Razumite potrebe kupaca i analizirajte trendove koji utiču na vašu industriju.

Analiza tržišta uključuje proučavanje trendova u industriji, demografskih karakteristika kupaca i njihovih potreba, ali i ponašanja konkurentskih preduzeća. Važno je sagledati koje proizvode ili usluge nude drugi, koje cene postavljaju i koje marketinške strategije koriste. Prikupljanje ovih informacija omogućava bolje donošenje poslovnih odluka i smanjuje rizik od neuspeha. Pored toga, istraživanje tržišta pomaže u definisanju jedinstvene vrednosti vašeg proizvoda ili usluge i otkriva niše koje možete popuniti. Pratite promene u preferencijama kupaca i budite spremni da prilagodite svoju ponudu. Korišćenje anketa, intervjua i analiza konkurencije osigurava da vaše poslovanje počiva na realnim podacima i povećava šanse za uspeh. Dobro razrađena analiza tržišta temelj je svakog održivog preduzetničkog poduhvata.

Redovno ažuriranje informacija o tržištu je ključno za prilagođavanje strategije i prepoznavanje novih prilika. Povežite se sa industrijskim grupama i učestvujte na relevantnim događajima kako biste pratili promene i inovacije. Dokumentujte sve nalaze i kreirajte izveštaje koji će vam pomoći u planiranju. Ovako sistematično pristupanje analizi tržišta omogućava donošenje informisanih odluka, smanjuje poslovni rizik i povećava verovatnoću da vaš biznis dugoročno raste i razvija se na stabilan način.

Planiranje i istraživanje tržišta

Pre nego što pokrenete svoj biznis, važno je temeljno planirati i razumeti tržište na kojem želite da se pojavite. Istraživanje tržišta omogućava identifikaciju ciljnih klijenata, razumevanje njihovih potreba i očekivanja, kao i analizu konkurencije. Prikupljanje podataka kroz ankete, intervju i javno dostupne izvore pomaže vam da napravite realnu procenu potražnje i prilagodite svoj proizvod ili uslugu. Dobro osmišljeni poslovni plan služi kao mapa puta, definiše ciljeve, resurse i strategije, a istovremeno vam pomaže da prepoznate potencijalne rizike i kako da ih minimizujete.

Kada završite inicijalnu analizu, važno je kontinuirano pratiti promene na tržištu i prilagođavati svoje planove. Postavite metrike uspeha i pratite ključne pokazatelje performansi koji vam omogućavaju da merite efikasnost strategija i taktika. Razmotrite sezonske trendove, ekonomske pokazatelje i inovacije u industriji koje mogu uticati na vašu poziciju. Razvijajte mrežu kontakata sa partnerima, dobavljačima i potencijalnim klijentima kako biste bili u toku sa svim novinama i prilikama. Dokumentujte sve nalaze i koristite ih za redovno ažuriranje poslovnog plana i marketinških strategija. Sistematičan pristup planiranju i istraživanju tržišta ne samo da smanjuje rizik, već i povećava šanse da vaš biznis bude održiv, konkurentan i sposoban da raste dugoročno. Takođe, pravovremena analiza tržišta omogućava brze i informisane odluke, čime se povećava fleksibilnost i adaptabilnost poslovanja, a istovremeno stvara prednost pred konkurencijom.

IZBOR PRAVNE FORME

ODABIR PRAVNE FORME KLJUČAN JE ZA USPEŠAN START BIZNISA.

Odabir pravne forme prilikom pokretanja biznisa u Srbiji predstavlja ključnu odluku koja utiče na sve aspekte poslovanja – od odgovornosti osnivača, preko poreskih obaveza, do mogućnosti za finansiranje i upravljanje. Različite pravne forme, poput preduzetnika, ortačkog društva ili društva sa ograničenom odgovornošću, nude specifične prednosti i izazove. Razumevanje ovih razlika omogućava preduzetnicima da donesu informisanu odluku i postave temelje za stabilan i održiv razvoj svog biznisa.

Prednosti i mane preduzetnika, DOO, zadruge i drugih formi

Svaka pravna forma u Srbiji nosi svoje prednosti i mane. Preduzetnik je jednostavan za registraciju i vođenje, ali odgovara lično za obaveze firme. DOO pruža ograničenu odgovornost osnivača, ali zahteva veće administrativne i finansijske obaveze. Zadruga omogućava zajedničko vlasništvo i saradnju, ali može biti složena za upravljanje.

Druge forme, poput ortačkog društva, imaju specifične regulative i pravila odlučivanja. Poznavanje prednosti i nedostataka pomaže preduzetnicima da izaberu formu koja najbolje odgovara njihovim ciljevima i kapacitetima.

Poreske i administrativne implikacije

Svaka pravna forma ima svoje poreske i administrativne obaveze. Preduzetnici plaćaju porez na dohodak i doprinose za penzijsko i zdravstveno osiguranje, dok DOO i zadruge imaju obavezu vođenja knjiga, plaćanja poreza na dobit i doprinosa. Pravovremeno izmirivanje ovih obaveza sprečava kazne i olakšava poslovanje. Poznavanje poreskih stopa, obračuna doprinosa i administrativnih zahteva pomaže preduzetnicima da donesu informisanu odluku i odaberu pravnu formu koja odgovara njihovim poslovnim potrebama i planovima za rast.

PROCEDURA REGISTRACIJE

REGISTRACIJA BIZNISA ZAHTEVA NEKOLIKO KLJUČNIH ADMINISTRATIVNIH KORAKA I DOKUMENATA.

Proces registracije preduzetničkog subjekta u Srbiji obuhvata nekoliko ključnih koraka koje je potrebno pažljivo pratiti. Potrebno je prikupiti sve neophodne dokumente, popuniti odgovarajuće obrasce i podneti ih nadležnim institucijama. Registracija uključuje izbor pravne forme, prijavu delatnosti, dobijanje PIB-a i otvaranje poslovnog računa. Razumevanje administrativnih procedura i pravilno praćenje koraka osigurava pravnu sigurnost i olakšava buduće poslovanje.

Kako registrovati svoj biznis u Srbiji

Da biste registrovali biznis u Srbiji, prvo odaberite pravnu formu. Prikupite lična dokumenta i potrebne obrasce, prijavite delatnost u Agenciji za privredne registre, dobijte PIB i otvorite poslovni račun. Pravilno popunjeni obrasci i poštovanje zakonskih procedura osiguravaju legalan početak poslovanja.



Dokumentacija i koraci kod APR-a i Poreske uprave



Pripremite ličnu kartu i dokaz o adresi prebivališta, obrazac za registraciju firme, izvod iz banke, potvrdu o uplati takse, statut preduzeća (ako je potrebno), i dokaz o prijavi delatnosti kod Poreske uprave. Svaki dokument je obavezan za uspešnu registraciju.



Otvorite poslovni račun u banci za firmu. Banka zahteva rešenje APR-a, lične dokumente osnivača, potpisne obrasce i eventualno inicijalni kapital. Račun omogućava obavljanje svih poslovnih transakcija i pravilno vođenje knjigovodstva.



Prijavite firmu kod APR-a popunjavanjem elektronskog ili papirnog obrasca, navedite sve osnivače i delatnosti. Priložite potvrde o identitetu, uplati taksi, i sve prethodno pripremljene dokumente. APR proverava ispravnost i kompletira registraciju preduzeća.



Prijavite zaposlene, ako ih imate, u Republički fond za zdravstveno i penziono osiguranje. Popunite neophodne obrasce, dostavite ugovore o radu i lične dokumente zaposlenih. Pravovremena prijava je ključna za izbegavanje kazni i pravilno obračunavanje doprinosa.



Po registraciji kod APR-a, prijavite delatnost u Poreskoj upravi. Dostavite potvrdu o osnivanju firme, lične dokumente osnivača i obrazac za PDV, ako je obavezno. Poreska uprava evidentira firmu i dodeljuje poreski identifikacioni broj.



Sačuvajte sve originalne dokumente i kopije. Vodite evidenciju o poreskim prijavama, računovodstvenim dokumentima i eventualnim izmenama delatnosti. Pravilna dokumentacija omogućava nesmetano poslovanje, brže rešenje administrativnih pitanja i sigurnost u radu preduzetnika.

FINANSIJSKO VOĐENJE I OBAVEZE

PRAVILNO FINANSIJSKO VOĐENJE KLJUČ JE USPEHA I DUGOROČNE STABILNOSTI VAŠEG BIZNISA

Vođenje knjiga, doprinosa i poreza

Pravilno vođenje poslovnih knjiga omogućava precizno praćenje prihoda i rashoda, što je osnova za fiskalnu disciplinu. Evidentiranje transakcija, obračun doprinosa i poreza, kao i pravovremeno izveštavanje nadležnim organima smanjuje rizik od kazni i olakšava planiranje budućih investicija. Konsultovanje sa knjigovođom i pravnikom osigurava da sve procedure budu u skladu sa zakonima i standardima, čime se jača poverenje klijenata i stabilnost poslovanja.

Upravljanje računima, štednja i budžet preduzetnika

Efikasno upravljanje računima i praćenje troškova ključno je za stabilnost poslovanja. Preduzetnik treba planirati budžet, pratiti prihode i rashode, te pravovremeno izmirivati obaveze prema knjigovodstvu, doprinosima i porezima.

Formiranje mesečnog i godišnjeg budžeta pomaže u predviđanju finansijskih potreba i sprečava neplanirane dugove. Važno je odvojiti lična sredstva od poslovnih računa i redovno evidentirati sve transakcije u knjigama. Praćenje doprinosa zaposlenih i sopstvenih doprinosa omogućava izbegavanje kazni i osigurava kontinuitet prava na penziju i zdravstveno osiguranje. Takođe, planiranje štednje i rezervnog fonda pomaže u prevazilaženju neočekivanih troškova i investicija. Redovni pregledi finansija i konsultacije sa knjigovođom ili finansijskim savetnikom osiguravaju da preduzetnik bude u skladu sa zakonima, dok istovremeno donosi informisane odluke za rast i stabilnost poslovanja.

Efikasno vođenje finansija ključ je uspešnog i održivog poslovanja svakog preduzetnika. Pre svega, važno je jasno razdvojiti lične i poslovne račune. Ovo omogućava precizno praćenje prihoda i rashoda i sprečava mešanje finansija koje može dovesti do problema prilikom izrade izveštaja i plaćanja poreza. Svaki prihod i trošak treba redovno evidentirati, bilo ručno u knjigama ili korišćenjem računovodstvenog softvera.

Preporučuje se da se kreira mesečni budžet, kojim se planiraju fiksni troškovi poput zakupa prostora, plata, doprinosa i poreza, kao i varijabilni troškovi koji zavise od poslovne aktivnosti. Na ovaj način preduzetnik može pravovremeno da reaguje ukoliko se pojavi manjak sredstava ili neočekivani rashod. Pored toga, važno je planirati i štednju ili rezervni fond, kako bi se obezbedilo finansijsko pokriće za vanredne situacije, investicije ili sezonske fluktuacije u poslovanju.

Praćenje doprinosa i poreza je obavezno i ne sme se zanemariti. Preduzetnik mora pravovremeno uplaćivati doprinose za sebe i zaposlene, kao i poreze na dobit i prihode. Redovne konsultacije sa knjigovođom ili finansijskim savetnikom mogu pomoći u razumevanju promena u zakonodavstvu i izbegavanju kazni. Takođe, redovni pregledi finansijskih izveštaja omogućavaju donošenje informisanih poslovnih odluka i pravovremeno prilagođavanje strategije poslovanja.

Još jedan ključan aspekt je vođenje evidencije o dugovanjima i potraživanjima. Precizna dokumentacija omogućava praćenje koje fakture su plaćene, a koje su u procesu naplate, čime se sprečava nakupljanje nenaplativih potraživanja. Preporuka je da se koristi softver koji automatski prati rokove i podseća na dospele obaveze, što značajno smanjuje rizik od kašnjenja u plaćanju i dodatnih troškova.

Na kraju, edukacija preduzetnika o finansijama je investicija koja se višestruko isplati. Razumevanje principa budžetiranja, štednje, upravljanja računima i pravilnog evidentiranja doprinosa i poreza omogućava stabilno poslovanje, sigurnost i dugoročni rast. Dosledno praćenje finansija ne samo da pomaže u održavanju poslovne discipline, već i jača poverenje partnera, investitora i klijenata, što je od izuzetne važnosti za svaki uspešan biznis.

ZAKLJUČAK

ZNANJE I PRIPREMA DONOSE POSLOVNI USPEH.

Pokretanje sopstvenog biznisa zahteva dobro razumevanje pravnih formi, procedura registracije i finansijskih obaveza. Odabir odgovarajuće pravne forme, pravilno vođenje knjiga, obračun doprinosa i poreza, te planiranje i analiza tržišta ključni su za stabilno poslovanje. Vodič pruža korak-po-korak smernice kako bi preduzetnice i preduzetnici mogli donositi informisane odluke, izbeći pravne i finansijske rizike i uspešno razvijati svoj biznis. Pravilna priprema, znanje i doslednost omogućavaju ne samo početak poslovanja, već i dugoročni rast i sigurnost, stvarajući temelje za uspešan i održiv preduzetnički put.



Ovaj projekat podržan je od strane Kabineta ministarke bez portfelja zadužene za koordinaciju aktivnosti u oblasti rodne ravnopravnosti, sprečavanja nasilja nad ženama i ekonomskog i političkog osnaživanja žena. Mišljenje koje je izneto u ovom vodiču je mišljenje autora i ne predstavlja nužno i mišljenje Kabineta.